

# LE TOURISME MÉDICAL DENTAIRE

D'après

**Swissia**   
HEALTH CONCEPT

# Sommaire

|                                                                                       |           |
|---------------------------------------------------------------------------------------|-----------|
| <b>Introduction: SUISSIA SA .....</b>                                                 | <b>4</b>  |
| <b>1. Comprendre le tourisme médical dentaire .....</b>                               | <b>6</b>  |
| Pourquoi les patients choisissent-ils de partir se faire soigner à l'étranger ? ..... | 6         |
| Quelles sont les destinations les plus populaires ? .....                             | 6         |
| Comment fonctionne généralement le processus ? .....                                  | 7         |
| <b>2. Les principales pathologies dentaires traitées.....</b>                         | <b>9</b>  |
| Les caries dentaires .....                                                            | 9         |
| Les maladies parodontales .....                                                       | 9         |
| La perte de dents .....                                                               | 10        |
| Les problèmes esthétiques.....                                                        | 10        |
| <b>3. Les principaux soins dentaires proposés .....</b>                               | <b>12</b> |
| Les soins conservateurs .....                                                         | 12        |
| La pose d'implants dentaires .....                                                    | 12        |
| La réalisation de bridges ou ponts .....                                              | 12        |
| La pose de prothèses amovibles .....                                                  | 13        |
| Les greffes osseuses et sinus lift .....                                              | 13        |
| Les soins esthétiques .....                                                           | 13        |
| <b>4. Points essentiels à vérifier avant de partir .....</b>                          | <b>15</b> |
| Qualification du praticien.....                                                       | 15        |
| Certification et réputation de la clinique.....                                       | 15        |
| Contenu et clarté du devis .....                                                      | 16        |
| Nature des matériaux utilisés .....                                                   | 16        |
| Délais de traitement.....                                                             | 16        |
| <b>5. Le rôle des facilitateurs dans le tourisme médical dentaire .....</b>           | <b>19</b> |
| Qui sont les facilitateurs ? .....                                                    | 19        |
| Pourquoi faire appel à un facilitateur est recommandé, voire indispensable ? .....    | 20        |
| Le coût du service : gratuité pour le patient.....                                    | 20        |
| <b>6. L'importance du matériel utilisé .....</b>                                      | <b>23</b> |
| Pourquoi la qualité du matériel est-elle primordiale ? .....                          | 23        |

|                                                                                |           |
|--------------------------------------------------------------------------------|-----------|
| Les grandes marques internationales .....                                      | 24        |
| Notre exigence pour nos patients.....                                          | 24        |
| Traçabilité et certification.....                                              | 25        |
| <b>7. Les pièges à éviter.....</b>                                             | <b>27</b> |
| Se laisser séduire par des prix trop bas .....                                 | 27        |
| Accepter des soins sans diagnostic approfondi.....                             | 27        |
| Accepter des soins réalisés trop rapidement.....                               | 28        |
| Négliger les garanties écrites.....                                            | 28        |
| Accepter des matériaux non certifiés ou sans traçabilité .....                 | 28        |
| Ignorer la nécessité d'un suivi après traitement .....                         | 29        |
| <b>8. Les "surprises" possibles à l'arrivée .....</b>                          | <b>31</b> |
| Découverte de soins supplémentaires nécessaires .....                          | 31        |
| Ajustements du plan de traitement .....                                        | 31        |
| Délais imprévus liés à la biologie .....                                       | 32        |
| Différences culturelles et organisationnelles .....                            | 32        |
| Coûts additionnels possibles .....                                             | 32        |
| <b>9. Un avantage unique : notre partenariat avec un dentiste suisse .....</b> | <b>34</b> |
| Deux possibilités après le bilan .....                                         | 34        |
| Pourquoi ce service est un atout majeur.....                                   | 35        |
| <b>Conclusion .....</b>                                                        | <b>36</b> |

# INTRODUCTION: SUISSIA SA

Ce guide est édité par **Suissia SA**, agence spécialisée dans le tourisme médical et facilitateur basé en Suisse.

Notre mission est d'accompagner les patients dans l'organisation de leurs soins médicaux à l'étranger, en leur garantissant **sécurité, qualité des soins et sérénité tout au long de leur parcours.**

**Suissia SA** intervient auprès :

- **Des patients suisses** souhaitant accéder à des soins dentaires de haute qualité à l'étranger,
- **Des patients francophones** d'autres pays (France, Belgique, Luxembourg, etc.) recherchant une organisation fiable et des standards de suivi élevés.

**Nous ne facturons jamais de prestations médicales.**

Toutes les interventions dentaires sont directement réglées aux cliniques partenaires, sans majoration.

En revanche, **Suissia SA peut organiser et facturer des prestations touristiques annexes**, telles que :

- Le surclassement d'hôtels,
- L'organisation du séjour pour les proches accompagnants,
- La prolongation du séjour touristique,
- La réservation et la gestion de la billetterie aérienne.

Notre cœur de métier est d'agir en tant que **facilitateur indépendant**, avec deux priorités :

1. **Organiser une prestation optimale** pour chaque patient, adaptée à ses besoins médicaux et personnels,
2. **Se tenir en permanence informé de l'évolution du marché**, aussi bien sur la qualité réelle des soins que sur le confort des infrastructures proposées.

Le marché du tourisme dentaire est en constante mutation.

Dans ce secteur, **les cliniques ne sont pas toujours constantes** dans la qualité des prestations offertes.

En dentisterie en particulier, **le turnover du personnel médical (chirurgiens-dentistes, prothésistes) est élevé**, ce qui peut affecter la stabilité de la qualité des soins.

Par ailleurs, **la concurrence intense entre les cliniques**, notamment par **des guerres de prix agressives**, conduit parfois à des dérives préoccupantes :

- **Utilisation de matériaux de moindre qualité** pour compresser les coûts,
- **Accélération excessive des protocoles** de soins au détriment de la sécurité biologique et du résultat final,
- **Manque de rigueur dans l'accompagnement post-opératoire.**

Dans ce contexte devenu complexe, **le rôle de Suissia SA est essentiel** : nous sélectionnons avec soin nos partenaires, nous vérifions en continu leur constance dans la qualité, et nous n'hésitons pas à retirer une clinique de notre réseau si elle ne répond plus à nos standards.

Dans cette volonté constante de garantir la meilleure sécurité à nos patients, Suissia SA a également mis en place un partenariat exclusif avec un cabinet dentaire en Suisse. Grâce à ce partenariat, nous sommes en mesure d'offrir à nos clients un bilan complet réalisé en Suisse avant tout projet de soins, permettant :

- Soit de bénéficier de soins en Suisse à des **tarifs préférentiels**,
- Soit d'aborder les soins à l'étranger avec **un plan de traitement clair et sécurisé.**

Ce service unique renforce encore la qualité de l'accompagnement que nous proposons.

À travers ce guide, nous souhaitons partager notre expérience pour vous aider à comprendre les enjeux du tourisme médical dentaire et vous donner toutes les clés pour réussir votre projet dans les meilleures conditions.

Vous pouvez nous contacter simplement :

Suissia SA  
Rue de l'Hôtel-de-Ville 5  
2300 La Chaux-de-Fonds  
Suisse

+41 (0)32 552 09 88

contact@suissia.ch  
www.suissia-health.ch

Contact rapide par WhatsApp



# 1. COMPRENDRE LE TOURISME MÉDICAL DENTAIRE

Le tourisme médical dentaire désigne le fait de se rendre à l'étranger pour recevoir des soins dentaires, tout en profitant souvent d'un séjour touristique.

Cette pratique connaît depuis plusieurs années un développement important, en réponse à l'augmentation des coûts des soins dentaires dans de nombreux pays et à la recherche de solutions plus rapides ou plus accessibles.

## POURQUOI LES PATIENTS CHOISISSENT-ILS DE PARTIR SE FAIRE SOIGNER À L'ÉTRANGER ?

Les principales motivations sont :

- **Le coût des soins** : Dans certains pays, les traitements dentaires peuvent être deux à trois fois moins chers qu'en Europe de l'Ouest ou en Amérique du Nord, sans pour autant sacrifier la qualité des soins.
- **La qualité des équipements** : De nombreuses cliniques internationales investissent dans des matériels de pointe et recrutent des praticiens formés dans les meilleures écoles européennes ou américaines.
- **Les délais d'attente** : À l'étranger, il est souvent possible d'obtenir un rendez-vous pour des soins importants en quelques jours ou semaines, alors que les délais peuvent atteindre plusieurs mois dans certains pays d'origine.
- **La possibilité de combiner soins et voyage** : Beaucoup de patients profitent de leur déplacement pour découvrir une nouvelle destination, rendant leur séjour plus agréable.

## QUELLES SONT LES DESTINATIONS LES PLUS POPULAIRES ?

Certaines destinations se sont imposées comme des références pour le tourisme médical dentaire, grâce à la qualité de leurs infrastructures et au rapport qualité-prix proposé, Selon notre expérience ces destinations sont les suivantes, mais cela n'est évidemment pas exhaustif, ni figé :

- **Hongrie** : Réputée pour ses cliniques de pointe et son expertise en implantologie.
- **Turquie** : Destination en forte croissance, offrant des équipements modernes et des tarifs compétitifs.
- **Espagne et Portugal** : Accessibles rapidement depuis la France et la Suisse, ils offrent des soins de qualité avec peu de barrières linguistiques.
- **Croatie** : Connu pour ses dentistes hautement qualifiés et ses coûts attractifs.
- **Mexique** : Très prisé des Nord-Américains, notamment dans les villes frontalières proches des États-Unis.
- **Thaïlande** : Allie soins dentaires de haut niveau et attrait touristique pour des séjours plus longs.

## COMMENT FONCTIONNE GÉNÉRALEMENT LE PROCESSUS ?

Le déroulement classique d'un projet de tourisme médical dentaire comprend plusieurs étapes :

1. **Consultation initiale** : Le patient envoie ses radios et ses besoins au facilitateur ou à la clinique.
2. **Établissement d'un devis personnalisé** : En fonction de l'analyse des documents envoyés.
3. **Organisation du séjour** : Réservation des soins, des vols, de l'hébergement et planification du séjour.
4. **Réalisation des soins sur place** : Selon un calendrier défini, parfois en plusieurs phases (exemple : pose d'implants et pose de prothèses quelques mois plus tard).
5. **Suivi post-traitement** : Retour d'expérience et prise en charge d'éventuelles retouches ou suivis.

## Un secteur en pleine structuration

Face à la croissance du tourisme médical dentaire, de nombreux pays ont mis en place des systèmes de certification ou d'accréditation pour garantir la qualité des établissements.

Il est important pour les patients de choisir des cliniques certifiées par des organismes internationaux, afin de s'assurer que les standards de qualité, d'hygiène et de sécurité sont bien respectés.

## **En résumé**

Le tourisme médical dentaire est une solution accessible et efficace pour bénéficier de soins de qualité à moindre coût.

Cependant, il exige une préparation rigoureuse, un choix éclairé des partenaires médicaux, et une bonne compréhension des étapes à suivre pour garantir le succès du projet.

Une fois le principe du tourisme médical dentaire bien compris, il est utile de connaître les soins qui motivent le plus souvent un déplacement à l'étranger.

Avant de planifier un traitement, il est essentiel de comprendre quelles sont les pathologies dentaires les plus courantes et comment elles peuvent être prises en charge efficacement.

La prochaine section présentera les principales affections dentaires nécessitant des soins, afin de mieux préparer votre projet.

### **A retenir : Le tourisme médical dentaire**

- ✓ Soins dentaires de qualité à moindre coût.
- ✓ Destinations populaires : Hongrie, Turquie, Espagne, Croatie, Mexique, Thaïlande.
- ✓ Démarche structurée : consultation, devis, soins, suivi.
- ✓ Importance du choix d'une clinique certifiée.
- ✓ Nécessité d'une préparation sérieuse pour réussir son projet.

## 2. LES PRINCIPALES PATHOLOGIES DENTAIRES TRAITÉES

Avant d'envisager un traitement dentaire à l'étranger, il est important de comprendre quelles sont les pathologies les plus fréquemment rencontrées.

La majorité des patients qui ont recours au tourisme médical dentaire cherchent à traiter des problèmes fonctionnels ou esthétiques liés aux dents et aux gencives.

### LES CARIES DENTAIRES

La carie est une maladie infectieuse qui détruit progressivement l'émail, puis la dentine des dents.

Non traitée, elle peut entraîner des douleurs, des infections, voire la perte de la dent.

Le traitement des caries varie selon leur stade d'évolution :

- **Obturation simple** (plombage) pour les caries peu profondes.
- **Traitement de canal** (dévitalisation) en cas d'atteinte de la pulpe dentaire.
- **Couronne** pour restaurer la dent lorsqu'elle est fortement fragilisée.

La pose de couronnes est une prestation courante en tourisme dentaire.

### LES MALADIES PARODONTALES

Les maladies parodontales touchent les tissus de soutien de la dent, notamment la gencive et l'os alvéolaire.

Elles évoluent souvent silencieusement et peuvent aboutir à un déchaussement des dents.

Les principales formes sont :

- **La gingivite** : inflammation superficielle de la gencive, souvent réversible.
- **La parodontite** : atteinte plus profonde avec destruction de l'os, pouvant entraîner la mobilité et la perte des dents.

Le traitement repose sur :

- Un **détartrage approfondi** (surfaçage radiculaire).
- Une **désinfection des poches parodontales**.
- Dans certains cas avancés, une **chirurgie parodontale**.

La maîtrise des maladies parodontales est indispensable avant d'envisager des implants dentaires.

## LA PERTE DE DENTS

L'édentement partiel ou total est une situation fréquente, causée par :

- La progression non traitée des caries.
- Les maladies parodontales.
- Des traumatismes.

La perte de dents entraîne non seulement une gêne esthétique, mais aussi des difficultés de mastication, des troubles digestifs et des altérations de la phonation.

Les solutions de remplacement sont :

- **Implants dentaires** : racines artificielles intégrées à l'os.
- **Bridges dentaires** : prothèses fixées sur les dents adjacentes.
- **Prothèses amovibles** : dentiers partiels ou complets.

La pose d'implants est l'une des principales motivations du tourisme médical dentaire.

## LES PROBLÈMES ESTHÉTIQUES

L'aspect esthétique du sourire est une autre raison fréquente de consultation.

Les principales demandes concernent :

- **La couleur des dents** : traitements de blanchiment dentaire professionnel.
- **La forme ou l'alignement des dents** : pose de facettes en céramique ou en composite.
- **La correction d'anomalies** (écarts, dents usées ou cassées).

Les traitements esthétiques nécessitent un diagnostic précis et une communication claire avec le praticien sur les attentes du patient.

### En résumé

Les principales pathologies dentaires traitées dans le cadre du tourisme médical sont :

- Les caries,
- Les maladies parodontales,
- La perte de dents,
- Les problèmes esthétiques.

Une évaluation sérieuse et un traitement adapté sont essentiels pour assurer la réussite du projet de soins dentaires à l'étranger.

Après avoir identifié les pathologies dentaires les plus fréquemment rencontrées, il est naturel de s'intéresser aux **solutions** disponibles pour les traiter.

Les soins proposés en tourisme médical dentaire sont variés et adaptés à chaque situation, qu'il s'agisse de restaurer une dent abîmée, de remplacer une dent manquante ou d'améliorer l'esthétique du sourire.

Dans la prochaine section, nous explorerons en détail les principaux traitements disponibles et les techniques utilisées.

### **A retenir : Les principales pathologies dentaires traitées**

- ✓ Caries : soins conservateurs et couronnes.
- ✓ Maladies parodontales : traitements des gencives.
- ✓ Perte de dents : implants, bridges, prothèses.
- ✓ Esthétique dentaire : blanchiment, facettes.
- ✓ Importance d'un diagnostic complet avant le traitement.

### 3. LES PRINCIPAUX SOINS DENTAIRES PROPOSÉS

Le tourisme médical dentaire permet d'accéder à une gamme complète de traitements, allant des soins conservateurs simples aux reconstructions complexes.

Les techniques utilisées sont souvent modernes, avec des matériaux de qualité équivalente à ceux proposés dans les meilleurs établissements des pays d'origine.

Voici les principaux soins réalisés dans le cadre d'un projet de tourisme dentaire. Évidemment cette liste n'est pas exhaustive, mais traite d'une grande majorité des cas.

#### LES SOINS CONSERVATEURS

Les soins conservateurs visent à préserver autant que possible les dents naturelles.

Ils comprennent :

- **Les obturations dentaires** (plombages ou composites) pour restaurer une dent après traitement d'une carie.
- **Les traitements endodontiques** (dévitalisation ou encore traitement de racine) pour soigner une dent dont la pulpe est atteinte.
- **La pose de couronnes** pour renforcer une dent fragilisée ou restaurer son esthétique après une fracture ou une dévitalisation.

Ces soins sont fondamentaux pour maintenir la fonction masticatoire et éviter l'extraction.

#### LA POSE D'IMPLANTS DENTAIRES

L'implantologie est l'une des principales raisons de recours au tourisme médical dentaire. Un implant est une racine artificielle, généralement en titane, insérée dans l'os de la mâchoire pour supporter une couronne, un bridge ou une prothèse.

Les étapes principales du traitement sont :

- Une évaluation osseuse (scanner 3D).
- La pose chirurgicale de l'implant.
- Une période de cicatrisation (ostéointégration) de quelques mois.
- La fixation de la prothèse définitive.

L'implant dentaire offre une solution durable, fonctionnelle et esthétique pour remplacer une ou plusieurs dents manquantes.

#### LA RÉALISATION DE BRIDGES OU PONTS

Un bridge est une prothèse fixe qui remplace une ou plusieurs dents manquantes en s'appuyant sur les dents naturelles voisines ou sur des implants.

Deux types de bridges peuvent être proposés :

- **Bridge traditionnel** : fixé sur les dents adjacentes après leur préparation.
- **Bridge sur implants** : fixé directement sur deux implants au lieu de reposer sur les dents naturelles.

Le bridge est une solution rapide et fiable, mais il nécessite parfois de tailler les dents saines voisines.

## LA POSE DE PROTHÈSES AMOVIBLES

Dans les cas d'édentement partiel ou total, et lorsque les implants ne sont pas envisageables pour des raisons médicales ou financières, les prothèses amovibles représentent une alternative efficace.

Il existe :

- **Les dentiers partiels** : lorsqu'il reste quelques dents naturelles.
- **Les dentiers complets** : pour un remplacement total des dents d'une mâchoire.

Les prothèses peuvent être conçues de manière très esthétique, avec des matériaux modernes assurant confort et bonne stabilité.

## LES GREFFES OSSEUSES ET SINUS LIFT

Pour pouvoir poser un implant, il est parfois nécessaire de reconstituer le volume osseux perdu.

Les principales techniques sont :

- **La greffe osseuse** : ajout d'os naturel ou synthétique sur la mâchoire.
- **Le sinus lift** : élévation du plancher sinusien pour créer suffisamment d'os dans la partie supérieure de la mâchoire.

Ces interventions sont planifiées en fonction du scanner et nécessitent des délais de cicatrisation avant la pose des implants.

## LES SOINS ESTHÉTIQUES

De nombreux patients souhaitent également améliorer l'apparence de leur sourire.

Les traitements esthétiques les plus demandés sont :

- **Le blanchiment dentaire professionnel** pour éclaircir la teinte des dents.
- **La pose de facettes** en céramique ou en composite pour corriger la forme, la couleur ou l'alignement visible des dents.
- **La reconstruction esthétique** avec des couronnes céramiques sans métal, pour un résultat naturel.

L'esthétique dentaire requiert une attention particulière à la communication entre le patient et le praticien afin de garantir un résultat conforme aux attentes.

## **En résumé**

Le tourisme médical dentaire permet de réaliser :

- Des soins conservateurs pour préserver les dents naturelles,
- Des remplacements de dents manquantes par implants, bridges ou prothèses,
- Des reconstructions osseuses pour préparer la pose d'implants,
- Des traitements esthétiques pour améliorer le sourire.

Chaque traitement doit être planifié avec soin, en fonction des besoins médicaux, des souhaits du patient et des possibilités techniques.

Avant de se lancer dans un projet de soins dentaires à l'étranger, il est indispensable de s'assurer que toutes les conditions sont réunies pour garantir le succès du traitement.

La qualité du praticien, l'hygiène de la clinique, la clarté des devis et la solidité des garanties proposées doivent être soigneusement évaluées.

Dans la prochaine section, nous présenterons les points essentiels à vérifier avant de finaliser votre décision.

### **A retenir : Les principaux soins dentaires proposés**

- ✓ Soins conservateurs : plombages, dévitalisations, couronnes.
- ✓ Implants dentaires : solution durable pour remplacer une ou plusieurs dents.
- ✓ Bridges et prothèses : fixes ou amovibles selon les cas.
- ✓ Greffes osseuses : préparation essentielle avant certains implants.
- ✓ Soins esthétiques : blanchiment, facettes, reconstruction du sourire.

## 4. POINTS ESSENTIELS À VÉRIFIER AVANT DE PARTIR

Le succès d'un traitement dentaire à l'étranger repose en grande partie sur la qualité de la préparation en amont.

Avant de s'engager avec une clinique ou un praticien, plusieurs vérifications sont indispensables pour éviter les mauvaises surprises et garantir un parcours médical sécurisé.

Voici les principaux éléments à contrôler.

### QUALIFICATION DU PRATICIEN

Il est essentiel de s'assurer que le dentiste ou le chirurgien-dentiste possède :

- **Un diplôme reconnu** au niveau international.
- **Une expérience confirmée** dans le traitement envisagé (exemple : implantologie, esthétique, parodontologie).
- **Des formations complémentaires** en techniques spécifiques si nécessaire (implants, greffes, facettes).

Si l'on ne passe pas par un facilitateur, il est recommandé de demander :

- Le CV du praticien.
- Ses certificats de spécialisation ou d'accréditation.
- D'éventuelles références de patients précédents.

Un praticien expérimenté inspire confiance et est mieux préparé à gérer d'éventuelles complications.

### CERTIFICATION ET RÉPUTATION DE LA CLINIQUE

La clinique doit répondre à des critères stricts en matière de qualité et d'hygiène.

Avant de choisir, il est conseillé de vérifier :

- **Les certifications** obtenues (ISO, accréditations nationales ou internationales).
- **Les procédures de stérilisation** appliquées pour les instruments.
- **L'ancienneté et la réputation** de l'établissement (recherches en ligne, témoignages de patients, recommandations du facilitateur).

Une clinique sérieuse communique de manière transparente sur ses standards de qualité.

## CONTENU ET CLARTÉ DU DEVIS

Un devis précis et détaillé est indispensable avant d'accepter un traitement.

Le devis doit mentionner clairement :

- Le plan de traitement proposé (type de soins, nombre d'implants ou de couronnes, matériaux utilisés).
- Le prix de chaque acte médical.
- Les examens complémentaires éventuels (scanner, radiographies).
- Les garanties proposées sur les soins (durée, conditions d'application).

Il est important de vérifier que **le devis est établi après une étude personnalisée** et non sur une simple estimation générale. Un devis établi sur de simples photos des dents, sans une discussion préalable n'est en général pas sérieux et l'on s'expose, soit à des surprises avec des surcoûts à prévoir ou à des soins de bâclés

## NATURE DES MATÉRIAUX UTILISÉS

La qualité des matériaux joue un rôle majeur dans la réussite et la durabilité du traitement.

Il convient de demander :

- **La marque des implants, des couronnes ou des prothèses.**
- **L'origine et les certifications des matériaux** (CE, FDA...).
- **La disponibilité des pièces de remplacement** en cas de besoin futur dans le pays d'origine.

Un matériau reconnu et traçable est un gage de sécurité à long terme.

## DÉLAIS DE TRAITEMENT

Certains traitements, notamment la pose d'implants, nécessitent plusieurs étapes espacées de plusieurs mois.

Avant de planifier son voyage, il faut bien comprendre :

- **Le nombre de séjours nécessaires.**
- **La durée estimée de chaque séjour.**
- **Les délais de cicatrisation** éventuels entre deux étapes.

Un traitement précipité, sans respect des temps biologiques, expose à des échecs thérapeutiques.

## Conditions de garantie et de suivi

Il est primordial de s'assurer que la clinique propose :

- Une **garantie écrite** sur les soins réalisés (durée, conditions de validité).
- Une **possibilité de suivi à distance** après le retour.
- Des **solutions en cas de complication** (retouche gratuite, nouvelle intervention, remboursement partiel).

La garantie est une preuve de l'engagement de la clinique sur la qualité de ses soins.

## En résumé

Avant de partir pour des soins dentaires à l'étranger, il est indispensable de :

- Vérifier les compétences du praticien.
- Choisir une clinique certifiée et bien référencée.
- Exiger un devis détaillé et transparent.
- S'assurer de la qualité des matériaux utilisés.
- Bien comprendre les délais de traitement.
- Valider l'existence d'une garantie solide sur les soins.

Une préparation rigoureuse est la meilleure assurance pour un traitement réussi et un séjour serein.

Même si toutes les vérifications listées précédemment peuvent sembler simples, en pratique, elles nécessitent une expertise spécifique.

Il n'est pas toujours facile, pour un patient non averti, d'évaluer à distance la compétence d'un praticien, la fiabilité d'une clinique ou la qualité réelle des matériaux utilisés.

Dans le domaine médical, il est important de rappeler qu'**un traitement adapté à un patient ne convient pas nécessairement à un autre.**

Prenons l'exemple d'un médicament : deux patients peuvent souffrir du même symptôme apparent, mais pour des causes différentes.

Prescrire un même traitement sans comprendre l'origine réelle du problème pourrait s'avérer inefficace, voire dangereux.

Il en va de même pour les soins dentaires : derrière un même besoin (par exemple, la pose d'un implant), les situations cliniques peuvent être très différentes et nécessiter des approches spécifiques.

De plus, dans le contexte d'un déplacement à l'étranger, **le patient ne dispose souvent pas des outils ni des repères nécessaires pour analyser la situation de manière fiable.**

C'est précisément pour répondre à ces difficultés que **le recours à un facilitateur spécialisé** prend toute son importance.

Le facilitateur agit comme **un guide expérimenté**, capable de sélectionner la clinique la plus adaptée au cas particulier de chaque patient, en veillant à ce que **l'ensemble des conditions de sécurité, de compétence et de qualité soient remplies.**

La prochaine section présentera en détail **le rôle essentiel du facilitateur** dans l'organisation d'un projet de tourisme médical dentaire réussi.

#### **A retenir : Points essentiels à vérifier avant de partir**

- ✓ Diplôme et expérience du praticien.
- ✓ Certification et réputation de la clinique.
- ✓ Devis détaillé, clair et personnalisé.
- ✓ Matériaux de qualité et certifiés.
- ✓ Compréhension des délais de traitement.
- ✓ Existence d'une garantie sérieuse sur les soins.
- ✓ Chaque cas médical est unique : vigilance indispensable.

# 5. LE RÔLE DES FACILITATEURS DANS LE TOURISME MÉDICAL DENTAIRE

Organiser des soins dentaires à l'étranger peut sembler accessible, mais en réalité, cela comporte de nombreux risques.

C'est pourquoi de nombreux patients choisissent de faire appel à un **facilitateur spécialisé**.

## QUI SONT LES FACILITATEURS ?

Un facilitateur est un professionnel ou une agence dont la mission est d'accompagner les patients dans la préparation et la réalisation de leurs soins médicaux à l'étranger.

Dans le cadre du tourisme dentaire, il intervient comme **conseiller indépendant** et **coordinateur logistique**.

Il est important de préciser que :

- Le facilitateur **n'est pas un médecin**, ni un **professionnel de santé**.
- Il **ne réalise pas de diagnostic médical**.
- Il **n'est pas non plus un commercial** au service d'une clinique.

Son rôle est de **mettre son expérience du terrain** au service du patient pour l'aider à trouver l'établissement le mieux adapté à son besoin spécifique.

Grâce à sa connaissance approfondie du secteur, des pratiques locales, et des cliniques partenaires, il est en mesure d'orienter chaque patient vers la structure la plus compétente pour son cas personnel.

Le facilitateur prend en compte :

- La nature du traitement requis,
- Le profil médical du patient,
- Les contraintes budgétaires,
- Les préférences géographiques ou culturelles.

Son objectif est d'**optimiser la qualité, la sécurité et la réussite** du projet de soins.

## POURQUOI FAIRE APPEL À UN FACILITATEUR EST RECOMMANDÉ, VOIRE INDISPENSABLE ?

Préparer seul un projet de soins dentaires à l'étranger expose à plusieurs risques :

- **Manque de transparence** sur la qualité des soins proposés.
- **Difficulté d'évaluation** des compétences médicales des praticiens.
- **Barrière linguistique** dans les échanges avec la clinique.
- **Manque d'assistance** en cas de complication.
- **Incompréhension des devis** et du contenu exact des soins.

Le facilitateur est là pour **sécuriser le parcours du patient**, en apportant :

- Une **pré-sélection rigoureuse** des cliniques fiables.
- Une **lecture critique et explicative** des devis et plans de traitement.
- Une **aide dans la logistique du voyage** (transferts, hébergement).
- Un **accompagnement permanent** avant, pendant et après les soins.

En cas d'aléa médical ou organisationnel, le facilitateur agit comme **intermédiaire réactif**, capable d'alerter rapidement la clinique et d'exiger des solutions correctives.

## LE COÛT DU SERVICE : GRATUITÉ POUR LE PATIENT

Le recours au facilitateur **ne génère aucun coût supplémentaire** pour le patient.

Le modèle économique repose sur une **commission versée par la clinique** après la réalisation effective des soins.

Cette commission est intégrée au modèle tarifaire des établissements partenaires et **ne majore pas les devis proposés aux patients**.

En réalité, passer par un facilitateur peut même être **financièrement avantageux**.

Grâce au volume de patients qu'il apporte, le facilitateur est souvent en mesure de négocier :

- Des **réductions tarifaires**.

- Des **services gratuits** (transferts aéroport-clinique, nuitées d'hôtel, bilans offerts).
- Une **priorisation des rendez-vous** pour ses patients.

Ainsi, le patient bénéficie d'une double sécurité : **meilleure qualité de soins** et **conditions financières optimisées**.

## Un levier de pression favorable au patient

Les cliniques partenaires savent qu'un facilitateur peut orienter un nombre important de patients.

Elles ont donc tout intérêt à respecter scrupuleusement :

- La qualité des soins.
- Les devis annoncés.
- Les délais de traitement.

En cas de défaillance constatée, le facilitateur peut immédiatement **suspendre sa collaboration** et retirer la clinique de son réseau.

Ce pouvoir d'influence agit comme une **garantie supplémentaire** pour le patient : la clinique est incitée à délivrer une prestation de haut niveau, sous peine de perdre une source significative de patients.

## En résumé

Le facilitateur est un **partenaire neutre**, dont la mission est de **protéger les intérêts du patient**.

Il apporte son **expérience du terrain**, sa **connaissance des cliniques** et son **soutien organisationnel**, sans coût supplémentaire pour le patient.

Faire appel à un facilitateur, c'est :

- Bénéficier d'une expertise précieuse pour choisir le bon établissement.
- Sécuriser chaque étape du projet de soins.
- Obtenir des conditions optimales de traitement.
- Disposer d'un recours efficace en cas de problème.

Il est un **allié discret, mais essentiel**, pour réussir son tourisme médical dentaire en toute sérénité.

Après avoir choisi avec soin son établissement dentaire, un autre élément tout aussi déterminant entre en jeu : **la qualité du matériel utilisé pour les soins**.

Que ce soit pour un implant, une couronne ou une prothèse, le choix des matériaux et des

marques influence directement la réussite du traitement, sa durabilité et le confort à long terme.

Dans la prochaine section, nous allons voir pourquoi il est essentiel de connaître les matériaux utilisés, quelles marques sont les plus reconnues, et comment garantir que votre investissement médical sera pérenne.

### **A retenir : Le rôle clé du facilitateur**

- ✓ Conseiller indépendant, non médecin et non commercial.
- ✓ Expertise du terrain et sélection rigoureuse des cliniques.
- ✓ Aide gratuite pour le patient (commission payée par la clinique).
- ✓ Négociation d'avantages et de réductions.
- ✓ Intervention rapide en cas de problème.
- ✓ Garantie supplémentaire de qualité et de sécurité.

## 6. L'IMPORTANCE DU MATÉRIEL UTILISÉ

Dans le cadre de soins dentaires, la qualité du matériel utilisé est un élément essentiel. Un traitement réussi ne dépend pas uniquement du geste du praticien, mais aussi de la fiabilité des matériaux implantés dans l'organisme du patient.

Que ce soit pour un implant, une couronne ou une prothèse, le choix du matériel a un impact direct sur :

- La durabilité du soin,
- La sécurité médicale,
- L'esthétique du résultat,
- Le confort du patient à long terme.

Dans notre démarche, attachée aux standards d'excellence suisse, **nous appliquons des exigences strictes quant au matériel utilisé pour nos patients.**

### POURQUOI LA QUALITÉ DU MATÉRIEL EST-ELLE PRIMORDIALE ?

Le matériel dentaire doit répondre à plusieurs critères essentiels :

- **Biocompatibilité** parfaite : pour éviter toute réaction inflammatoire ou rejet.
- **Solidité mécanique** : résistance aux forces de mastication et aux chocs quotidiens.
- **Esthétique durable** : pour conserver un sourire naturel au fil des années.
- **Facilité de maintenance** : pour permettre d'éventuelles réparations sans difficulté, même longtemps après la pose.

Un matériel de mauvaise qualité expose à :

- Des échecs d'ostéointégration pour les implants,
- Des fractures prématurées des couronnes ou des bridges,
- Des infections locales,
- Des réparations difficiles ou coûteuses.

Le choix du matériel n'est donc pas un simple détail : **c'est un investissement essentiel dans la réussite du traitement.**

## LES GRANDES MARQUES INTERNATIONALES

Plusieurs marques réputées dans le monde garantissent des standards élevés de qualité et de sécurité.

Parmi les plus connues pour les implants dentaires, on peut citer :

- **Straumann®** (Suisse),
- **Nobel Biocare®** (Suisse/Suède),
- **Zimmer Biomet®** (États-Unis),
- **Dentsply Sirona®** (États-Unis),
- **BioHorizons®** (États-Unis),
- **Osstem®** (Corée du Sud),
- **MIS®** (Israël).

Pour les matériaux prothétiques (couronnes, bridges), les marques de référence incluent :

- **Ivoclar Vivadent®** (Liechtenstein/Suisse),
- **VITA Zahnfabrik®** (Allemagne).

Toutes ces marques proposent des dispositifs bénéficiant de certifications internationales (CE, FDA) et d'une large reconnaissance scientifique.

## NOTRE EXIGENCE POUR NOS PATIENTS

Pour notre clientèle suisse, et pour garantir la sécurité et la facilité d'entretien des soins dans la durée, nous imposons des standards encore plus stricts.

### Pour les implants dentaires :

Nous exigeons exclusivement l'utilisation d'implants provenant du **groupe Straumann®**, comprenant :

- **Straumann®** : marque suisse leader mondial, reconnue pour son innovation et sa fiabilité.
- **Neodent®** : filiale du groupe Straumann, offrant des solutions abordables sans compromis sur la qualité.
- **Medentika®** : autre filiale du groupe Straumann, spécialisée dans les pièces prothétiques compatibles, avec fabrication allemande de haute précision.

Ce choix garantit :

- Une **disponibilité mondiale** des pièces détachées,
- Une **compatibilité universelle** pour les réparations futures,
- Une **traçabilité totale** des dispositifs posés,
- Une **sécurité clinique optimale**, validée par des décennies de recherches et d'essais cliniques.

## **Pour les couronnes et prothèses dentaires :**

Nous exigeons également l'utilisation de matériaux prothétiques provenant de :

- **Ivoclar Vivadent®** : leader mondial pour les céramiques esthétiques (Emax®, ZirCAD®).
- **VITA Zahnfabrik®** : fabricant allemand réputé pour ses céramiques dentaires de haute qualité (VITA Enamic®, VITA Suprinity®).

À défaut, nous acceptons uniquement des matériaux présentant **un niveau de certification et de qualité équivalent**.

Ce choix garantit :

- Un rendu esthétique naturel et durable,
- Une excellente résistance mécanique,
- Une parfaite biocompatibilité.

## **TRAÇABILITÉ ET CERTIFICATION**

Pour chaque implant, couronne ou bridge posé, nous exigeons que soient remis au patient:

- **Un certificat d'authenticité**,
- **Les numéros de lot et de série** des dispositifs,
- **Une carte d'identification** pour les implants.

La traçabilité est essentielle pour assurer la garantie, faciliter le suivi médical et permettre toute intervention ultérieure si nécessaire.

## **En résumé**

Dans notre approche, **la qualité des matériaux n'est pas négociable**.

- **Pour les implants dentaires**, seuls **Straumann®**, **Neodent®** ou **Medentika®** sont autorisés.
- **Pour les couronnes et prothèses**, seuls **Ivoclar Vivadent®** ou **VITA Zahnfabrik®** (ou équivalents en qualité) sont acceptés.

Cette exigence garantit à nos patients :

- Des soins fiables et durables,
- Une sécurité médicale optimale,
- Une compatibilité mondiale pour d'éventuelles réparations,
- Un sourire esthétique et fonctionnel pour de nombreuses années.

### **Votre santé mérite ce qu'il y a de mieux.**

Même en choisissant du matériel de qualité et des praticiens expérimentés, le tourisme médical dentaire comporte certains risques. Toute procédure médicale, même à domicile comporte des risques !

Un projet mal préparé, une clinique choisie à la légère ou un traitement précipité peuvent transformer une économie apparente en complications coûteuses.

Pour éviter ces erreurs, il est important de connaître **les pièges les plus courants** et d'adopter **une attitude de vigilance à chaque étape**.

La prochaine section présentera les pièges à éviter et les précautions indispensables pour que votre projet reste une réussite.

#### **A retenir : Importance du matériel utilisé**

- ✓ Matériaux de qualité = un des facteurs de succès et durabilité des soins.
- ✓ Marques internationales reconnues à privilégier
- ✓ Exigence spécifique : uniquement Straumann®, Neodent®, Medentika® pour nos clients suisses, par exemple.
- ✓ Pour les couronnes : Ivoclar Vivadent® ou VITA Zahnfabrik®.
- ✓ Traçabilité et certificats obligatoires.
- ✓ Sécurité, compatibilité mondiale, esthétique haut de gamme.

## 7. LES PIÈGES À ÉVITER

Le tourisme médical dentaire peut être une excellente solution pour accéder à des soins de qualité à moindre coût.

Cependant, comme dans tout projet médical, il existe des **pièges courants** qu'il est essentiel d'identifier pour éviter déceptions, complications ou dépenses imprévues.

Voici les principales erreurs à éviter.

### **SE LAISSER SÉDUIRE PAR DES PRIX TROP BAS**

Des prix nettement inférieurs à ceux du marché doivent alerter.

Dans de nombreux cas, ces tarifs très attractifs s'expliquent par :

- L'utilisation de matériaux bas de gamme ou non certifiés,
- Une hygiène insuffisante,
- Une qualification médiocre des praticiens,
- Une absence de suivi sérieux après les soins.

Un traitement mal réalisé peut coûter beaucoup plus cher à long terme en réparations et en interventions supplémentaires.

**Un prix raisonnable doit être cohérent avec la qualité des soins et des matériaux proposés.**

### **ACCEPTER DES SOINS SANS DIAGNOSTIC APPROFONDI**

Un devis sérieux ne peut pas être établi uniquement sur la base d'une photographie ou d'une description orale.

Un diagnostic fiable doit s'appuyer sur :

- Un examen clinique complet,
- Une radiographie panoramique récente,
- Parfois un scanner 3D.

Accepter des soins sans bilan approfondi expose à :

- Des traitements inadaptés,
- Des échecs thérapeutiques,
- Des surcoûts imprévus en cours de traitement.

**Un traitement réussi commence toujours par un diagnostic précis.**

## **ACCEPTER DES SOINS RÉALISÉS TROP RAPIDEMENT**

Certaines cliniques proposent des traitements express, réalisés en quelques jours, sans respecter les délais biologiques nécessaires.

En implantologie, par exemple, l'ostéointégration d'un implant (intégration de l'implant dans l'os) nécessite plusieurs mois.

Une couronne posée prématurément sur un implant peut compromettre définitivement le succès du traitement.

**Un bon professionnel respectera toujours les délais de cicatrisation nécessaires, même si cela implique deux séjours espacés.**

## **NÉGLIGER LES GARANTIES ÉCRITES**

Avant tout engagement, il est indispensable d'obtenir :

- Une **garantie écrite** sur les implants et les prothèses,
- Une **description précise** de la durée et des conditions d'application de cette garantie.

Sans garantie écrite, en cas de problème, il sera difficile, voire impossible, d'obtenir une correction ou une réparation sans frais supplémentaires.

**Un devis clair doit systématiquement inclure les conditions de garantie.**

## **ACCEPTER DES MATÉRIAUX NON CERTIFIÉS OU SANS TRAÇABILITÉ**

Certains établissements peu scrupuleux utilisent :

- Des implants génériques non certifiés,
- Des couronnes réalisées dans des laboratoires non agréés,
- Des matériaux dont la provenance est incertaine.

Ce type de pratique augmente considérablement les risques d'échec et rend difficile toute réparation ultérieure.

**Il est impératif d'exiger des matériaux de marques reconnues, certifiés CE ou FDA, accompagnés d'un certificat d'authenticité.**

# IGNORER LA NÉCESSITÉ D'UN SUIVI APRÈS TRAITEMENT

Un soin dentaire, même réussi, nécessite souvent :

- Des contrôles réguliers,
- D'éventuelles retouches ou ajustements,
- Des soins d'entretien spécifiques (parodontologie, hygiène implantaire et dentaire).

Certaines cliniques négligent d'organiser un véritable suivi post-traitement, laissant le patient seul en cas de problème.

**Avant de partir, il est essentiel de s'assurer que le suivi à distance est prévu et accessible.**

En résumé

Les principaux pièges du tourisme médical dentaire sont :

- Se focaliser uniquement sur le prix,
- Négliger l'importance du diagnostic initial,
- Accepter des traitements accélérés sans respect des délais biologiques,
- Oublier d'exiger des garanties écrites,
- Se contenter de matériaux non certifiés,
- Négliger l'organisation du suivi après les soins.

**Une bonne préparation, un choix rigoureux des partenaires médicaux et l'accompagnement d'un facilitateur sérieux sont les meilleures protections contre ces risques.**

Même lorsque tout est rigoureusement préparé, il arrive que certaines situations imprévues se présentent une fois sur place.

Des soins supplémentaires peuvent s'avérer nécessaires, des ajustements au plan initial peuvent être requis, ou encore, des différences culturelles et organisationnelles peuvent surprendre.

Dans la prochaine section, nous aborderons **les principales "surprises" possibles** et comment y faire face de manière sereine et organisée.

## **A Retenir : Les pièges à éviter**

- ✓ Prix trop bas = risque de mauvaise qualité.
- ✓ Aucun soin sans diagnostic complet.
- ✓ Respect impératif des délais biologiques.
- ✓ Garantie écrite obligatoire.
- ✓ Exiger des matériaux certifiés CE ou FDA.
- ✓ Assurer un suivi post-traitement.
- ✓ Vigilance et accompagnement : clés du succès.

## 8. LES "SURPRISES" POSSIBLES À L'ARRIVÉE

Même en préparant rigoureusement son voyage médical, il est important d'être conscient qu'une fois sur place, certaines **situations imprévues** peuvent survenir.

Être bien informé permet de garder son calme, de s'adapter et de sécuriser son projet de soins sans inquiétude inutile.

Voici les principales surprises auxquelles il faut être préparé.

### DÉCOUVERTE DE SOINS SUPPLÉMENTAIRES NÉCESSAIRES

Après l'examen clinique sur place (radio panoramique, scanner 3D, inspection directe), le praticien peut identifier :

- Des caries non détectées,
- Un besoin d'extraction dentaire préalable,
- Une insuffisance osseuse nécessitant une greffe avant la pose d'implants,
- Une infection latente à traiter avant toute chirurgie.

Ces découvertes peuvent modifier le plan de traitement initial et entraîner :

- Des soins supplémentaires,
- Des délais plus longs,
- Un ajustement du devis.

**Il est donc essentiel d'avoir une marge de flexibilité dans son budget et son planning.**

### AJUSTEMENTS DU PLAN DE TRAITEMENT

Parfois, pour des raisons techniques ou biologiques, le traitement envisagé doit être ajusté sur place.

Exemples fréquents :

- Un implant initialement prévu ne peut pas être posé immédiatement car l'os n'est pas assez dense.
- Une couronne définitive nécessite plus de réglages que prévu, allongeant la durée du séjour.

- Un traitement esthétique demande une retouche supplémentaire pour un résultat optimal.

**Un bon professionnel prendra le temps d'expliquer clairement les raisons de ces ajustements et proposera toujours la solution la plus sécurisée pour le patient.**

## **DÉLAIS IMPRÉVUS LIÉS À LA BIOLOGIE**

Même en respectant les protocoles, le corps humain peut parfois réagir de manière imprévisible :

- Un gonflement post-opératoire plus important,
- Une cicatrisation plus lente,
- Une sensibilité dentaire prolongée.

Ces réactions peuvent entraîner :

- Le besoin d'une observation prolongée sur place,
- Le report d'une phase de traitement à un second séjour.

**La biologie impose parfois son propre rythme, qu'il faut respecter pour assurer le succès des soins.**

## **DIFFÉRENCES CULTURELLES ET ORGANISATIONNELLES**

Recevoir des soins à l'étranger, même dans des cliniques haut de gamme, peut réserver quelques décalages par rapport aux habitudes suisses :

- Des pratiques d'accueil différentes,
- Une organisation des rendez-vous moins rigoureuse,
- Des délais d'attente en salle plus longs,
- Une approche médicale parfois plus directe, avec moins d'explications détaillées qu'en Suisse.

**Ces différences ne signifient pas un manque de qualité médicale, mais elles nécessitent d'être préparé à un environnement de soin différent.**

## **COÛTS ADDITIONNELS POSSIBLES**

Certaines dépenses peuvent s'ajouter :

- Achat de médicaments post-opératoires (antalgiques, antibiotiques),

- Examens complémentaires non prévus (scanner, radios supplémentaires),
- Séjour prolongé (hôtel, transport) en cas de soins nécessitant plus de temps.

**Il est prudent d'anticiper un budget complémentaire pour éviter tout stress financier sur place.**

## En résumé

Même bien préparé, un projet de soins dentaires à l'étranger peut réserver :

- Des soins additionnels nécessaires,
- Des ajustements au plan de traitement,
- Des délais biologiques imprévus,
- Des différences culturelles dans la gestion des soins,
- Des dépenses additionnelles.

**L'essentiel est d'aborder ces éventualités avec sérénité, en s'appuyant sur un facilitateur expérimenté et une clinique sérieuse capable de réagir de manière professionnelle.**

Se lancer dans un projet de tourisme médical dentaire est une démarche sérieuse, qui peut offrir d'excellents résultats si elle est bien préparée.

En ayant connaissance des éventualités possibles, en choisissant ses partenaires avec rigueur et en acceptant la part d'adaptation nécessaire, il est possible de vivre cette expérience de manière sereine et réussie.

### **A retenir : Les surprises possibles à l'arrivée**

- ✓ Soins supplémentaires parfois nécessaires après examen clinique.
- ✓ Ajustements du plan de traitement possibles.
- ✓ Délais biologiques imprévisibles (cicatrisation).
- ✓ Différences culturelles et organisationnelles à anticiper.
- ✓ Coûts additionnels (médicaments, séjours prolongés).
- ✓ Flexibilité et sérénité : clés pour s'adapter sur place.

## 9. UN AVANTAGE UNIQUE : NOTRE PARTENARIAT AVEC UN DENTISTE SUISSE

Dans un souci constant d'apporter à nos patients **plus de sécurité, de transparence et de confort**,

**Suissia SA** est aujourd'hui **l'un des rares facilitateurs spécialisés en soins dentaires** à avoir établi un **partenariat officiel avec un cabinet dentaire en Suisse**.

Grâce à ce partenariat, nous sommes en mesure de proposer à nos patients :

- **Un bilan dentaire complet**, réalisé en Suisse avant toute décision de traitement à l'étranger.
- **Un état des lieux précis** de votre santé bucco-dentaire, basé sur un diagnostic fiable et rigoureux.
- **Une orientation médicale éclairée**, en fonction de votre situation particulière.

### DEUX POSSIBILITÉS APRÈS LE BILAN

À l'issue de ce bilan, deux options peuvent vous être proposées, selon vos besoins et vos souhaits :

#### 1. Réaliser les soins en Suisse

Si vous préférez rester en Suisse pour vos soins, **vous pourrez être traité directement par notre dentiste partenaire**.

En tant que **client de Suissia SA**, vous bénéficierez **d'un tarif préférentiel**, avec un **important discount sur les prix habituellement pratiqués en Suisse**.

Cela vous permet de concilier :

- La qualité suisse de soins,
- La proximité géographique,
- Un prix plus accessible que les tarifs standards.

## 2. Réaliser les soins dans le cadre du tourisme médical

Si vous choisissez de poursuivre dans le cadre du tourisme médical, **le bilan réalisé en Suisse sera transmis à nos cliniques partenaires**, permettant ainsi :

- Un plan de traitement encore plus précis,
- Une anticipation optimale du séjour et des soins,
- Une réduction importante des risques d'ajustements imprévus sur place.

## POURQUOI CE SERVICE EST UN ATOUT MAJEUR

- **Sécurité renforcée** : diagnostic fiable réalisé en Suisse par un praticien de confiance.
- **Orientation personnalisée** : soins en Suisse ou à l'étranger, selon ce qui est le mieux pour vous.
- **Optimisation des coûts** : tarifs réduits en Suisse et soins à prix compétitifs à l'étranger.
- **Gain de temps** : planification précise dès le départ, limitant les mauvaises surprises.

Grâce à ce partenariat, **Suissia SA propose un accompagnement unique**, combinant **excellence médicale suisse** et **accès intelligent au tourisme médical**, toujours dans l'intérêt du patient.

### A Retenir : Un avantage exclusif Suissia SA

- ✓ Bilan complet possible en Suisse avant tout traitement.
- ✓ Évaluation fiable et personnalisée de votre situation dentaire.
- ✓ Soins en Suisse à tarif préférentiel pour nos clients.
- ✓ Planification optimisée pour les soins à l'étranger.
- ✓ Sécurité médicale renforcée dès le départ.

# CONCLUSION

Le tourisme médical dentaire offre aujourd'hui une opportunité précieuse : accéder à des soins de qualité à des tarifs compétitifs, tout en profitant de délais de traitement plus rapides.

Cependant, réussir son projet nécessite **une préparation rigoureuse, une sélection minutieuse des partenaires médicaux et une bonne compréhension des enjeux spécifiques aux soins réalisés à l'étranger.**

Tout au long de ce guide, nous avons insisté sur les éléments essentiels :

- Bien comprendre le fonctionnement du tourisme médical dentaire,
- Identifier les principales pathologies concernées et les soins possibles,
- Vérifier les qualifications des praticiens et les certifications des cliniques,
- Exiger du matériel de qualité, certifié et traçable,
- Être vigilant face aux pièges courants,
- Accepter avec sérénité les ajustements possibles une fois sur place.

Dans le domaine médical, **chaque patient est unique** : il n'existe pas de solution standard.

Ce qui convient parfaitement à une personne peut ne pas convenir à une autre, même si les situations semblent similaires en apparence.

C'est pourquoi **un accompagnement personnalisé** est la meilleure garantie de succès.

Faire appel à un facilitateur expérimenté permet de :

- Choisir la clinique la mieux adaptée à votre situation,
- Comprendre les différentes options possibles,
- Sécuriser chaque étape du projet,
- Réagir rapidement en cas d'imprévu.

Grâce à un réseau de partenaires rigoureusement sélectionnés, utilisant uniquement des matériaux de référence internationale (Straumann®, Neodent®, Medentika®, Ivoclar Vivadent®, VITA Zahnfabrik®), nous mettons tout en œuvre pour que chaque patient bénéficie du meilleur de la dentisterie mondiale, avec l'exigence de qualité suisse qui nous caractérise.

**Préparer soigneusement son projet, s'informer, être bien accompagné : voici les clés pour réussir votre démarche de soins dentaires à l'étranger.**

